

Le programme d'avantages qui récompense les licenciés et qui finance leurs clubs

Clubs Pilotes

Saison 2026-2027

Contexte & Marché

Un défi budgétaire historique

66%

des associations sportives

vivent avec -de 15k par an un budget insuffisant malgré la hausse des licenciés.

43%

des collectivités

prévoient une baisse de leur budget sport en 2025 alors que 75% des clubs dépendent de leur soutien financier.

👉 **Les clubs doivent diversifier leurs sources de revenus**



Les partenariats privés et les solutions innovantes deviennent essentiels

Seulement 9% des ressources des clubs proviennent du secteur privé.

UN PRINCIPE SIMPLE



Ma Petite Sponso (MPS) est développée par le CNOSF.

Le principe est simple :

A **chaque achat effectué via MPS, l'utilisateur récupère une partie de son montant dépensé, et décide de reverser tout ou partie sous forme de don au club**, entièrement financé par les marchands partenaires. Il reçoit un reçu fiscal en retour.

Les enseignes nationales, les partenaires du club et les entreprises locales sont référencés sur l'application.

BONS D'ACHAT
SUR INTERNET & EN MAGASIN

ACTIVATION WEB
SUR INTERNET

LES AVANTAGES POUR CHACUN

Pour le club

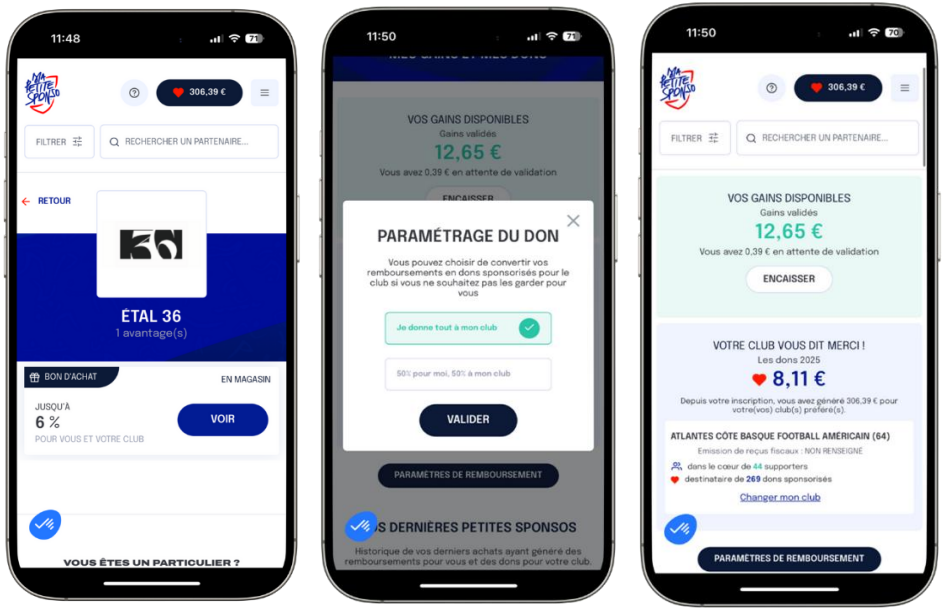
- Obtient de nouveaux revenus
- Participe au développement du commerce local
- Soutient le pouvoir d'achat de ses licenciés

Pour le commerçant

- Gagne en visibilité
- Développe son chiffre d'affaires
- Obtient de nouveaux clients

Pour le licencié

- Économise grâce à son club
- Reçoit un reçu fiscal pour diminuer ses impôts
- Découvre de nouveaux commerces



+1000€ PAR AN POUR VOTRE CLUB

1

Pour

75€

d'achat du quotidien par semaine par utlilisateur*

2

générer

≈3%

soit ≈117€ / an.

3

partage 50/50*

1,5%

58,5€ / an pour le club

1,5%

58,5€ / an pour l'utilisateur

4

pour une base

10

utlilisateurs

JUSQU'À

1 170 €

par an pour le club*

*Avec possibilité pour l'utilisateur de tout offrir au club.

*Estimation indicative selon les enseignes, les offres et la fréquence d'utilisation.

Ils en parlent

Ce que le programme a permis :

✅ **Financement d'équipements** concrets

✅ **Nouveaux revenus** grâce aux enseignes locales et nationales

✅ **Une perspective** : assurer des revenus et une autonomie financière

Territoire Auxances et Clain Handball
1 402,53 € encaissés

"J'aide concrètement le club, sans effort, sans même y penser. Et en plus je fais des économies sur mes impôts." — Adhérent du club Badminton Club de Parempuyre

—----------

"Plusieurs fois par semaine, j'achète des bons chez Carrefour et je reverse une partie au club et je garde l'autre partie. C'est vraiment très simple, ça ne prend presque pas de temps et ça permet au club de gagner un peu d'argent sans effort supplémentaire !"
— Lydia, adhérente du club de rugby de Mouguerre

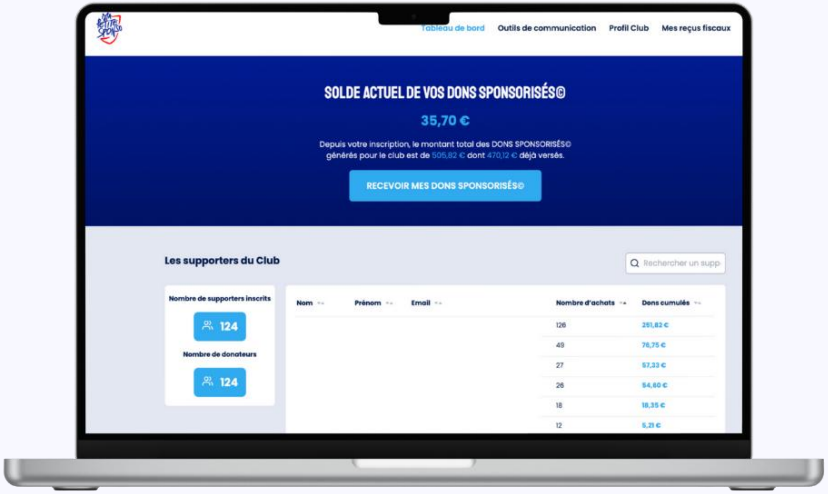
—----------

"J'utilise ma petite sponso au quotidien pour mes achats en magasin ou en ligne. C'est simple, pratique, et ça permet à mon club de récupérer un peu d'argent en plus pour acheter les goûters ou du matériel pour l'école de rugby !"
— Mireille, supporter du club de l'AS Bayonnaise

—----------

« Ma Petite Sponso nous a tout de suite séduits par sa simplicité et le nombre d'enseignes partenaires. En quelques mois, nous avons pu financer des tables d'arbitrage et du matériel d'entraînement. C'est un vrai complément aux subventions qui diminuent, et une source d'autonomie pour notre club. »
L'association Tennis de Table Dracénie (150 licenciés)

L'ESPACE PRIVÉ DU CLUB



Créez votre espace club dès aujourd'hui pour piloter votre programme d'avantages :

➡️ Liste des **adhérents** inscrits
➡️ Liste des **enseignes préférées** de vos licenciés
➡️ Suivi en temps réel des **dons générés** pour votre club
➡️ Bouton de demande de virement (rapide et sécurisé)
➡️ Gestion facilitée des reçus fiscaux

📣 **Kit de communication à télécharger :**
Accédez à des visuels, textes et modèles fournis par votre fédération pour animer vos e-mailings, réseaux sociaux, événements, etc.

UN KIT POUR MOBILISER VOTRE COMMUNAUTE



Disponible dans votre espace club :

- Un PPT pour prise en main par le club (F)
- Des modèles de mails pour communiquer à votre communauté et notamment les remercier en cas de don.
- Un PPT pour adresser ensuite leur communauté (4)
- Une vidéo didactique
- Une affiche A3 (ci-contre)
- Un flyer

SUIVI / PERSPECTIVES

Nouveaux webinaires trimestriels

Suivi de métriques

Accompagnement avec des alternants déjà présents sur le terrain
(possibilité de les recruter)

Référencer vos propres partenaires ou des commerçants

PUIS, à moyen terme

Création de contenus de communication avec les meilleurs exemples de réussite

Nous contacter

Victorbertin@cnosf.org
Bertrandvecten@CNOSF.org

MA PETITE SPONSO EST DÉVELOPPÉE PAS LES FÉDÉRATIONS MEMBRES DU CNOSF.

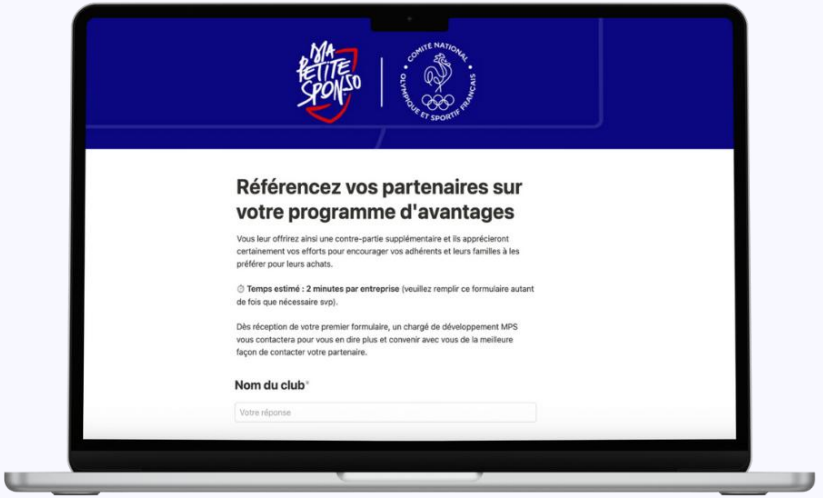
RÉFÉRENCER VOS PARTENAIRES

UN FORMULAIRE À VOTRE DISPOSITION

📍 Commencez par référencer **vos propres partenaires ou des commerçants que vous connaissez** !

Cliquez ici
Référencez vos partenaires

Dès réception de votre premier formulaire, un chargé de développement MPS vous contactera pour convenir avec vous de la meilleure façon de le contacter.



💡 Pensez-y : certains de vos licenciés sont peut-être eux-mêmes commerçants !

COMMENT GÉNÉRER DES REVENUS SUPPLÉMENTAIRES

Recrutez votre propre alternant

Nous pourrons l'accompagner dans ces missions et vous le financer en fonction de vos moyens.

Contactez nous sur cette adresse :
c.lalondre@mapetitesponso.fr

Nous lui fournirons une boîte à outils avec de multiples actions permettant de générer des revenus.

Nous nous assurerons de la bonne mise en place.

Et nous mesurerons ensemble (vous, l'alternant et nous) que le coût de l'alternance a été amorti à minima.

